

日工販ニューズ

May 2020



新緑の奥会津を走る SL



日本工作機械販売協会

JAPAN MACHINE TOOL DISTRIBUTORS ASSOCIATION

東京都港区芝 5-26-30(専売ビル 3F) 〒108-0014

TEL. 03-3454-7951

<http://www.nikkohan.or.jp>



日本工作機械販売協会

JAPAN MACHINE TOOL DISTRIBUTORS ASSOCIATION

明日への戦略に
つながるヒントが
ココにあります!!

設備財を中心とする R&D 情報誌

月刊 生産財マーケティング



創刊55年を誇る設備財関連の専門誌です。長年の取材で蓄積した業界の歴史から、現場からの生の声に裏打ちされた最新のトレンドまで、幅広い情報を提供します。

発刊日: 毎月1日

定期購読が断然お得!

1冊 (定価)	1,100円	※すべて税別・送料込み
1年 (購読12冊)	13,200円 ▶ 12,000円	1,200円 お得
2年 (購読24冊)	26,400円 ▶ 21,000円	5,400円 お得
3年 (購読36冊)	39,600円 ▶ 29,000円	10,600円 お得

最新書籍のご案内



はじめての工作機械
副読本/改訂21版
発刊日: 2020年3月23日
定価: 2,500円(税別・送料込み)



次のクルマの作り方
PHVとEV
発刊日: 2019年3月15日
定価: 3,000円(税別・送料込み)

最新情報
配信中!!

WEB媒体のご案内



<https://www.robot-digest.com>



<http://seisanzai-japan.com>

日本工作機械販売協会 会員会社一覧 (五十音順)

2020年5月現在

正会員(全80社)

東部地区(36社)

- (株) 旭商工社
- アルビテクノロジー(株)
- 伊藤忠マシンテクノス(株)
- イワイ機械(株)
- (株) ウインテック
- 大石機械(株)
- (株) カナデン
- (株) カネコ・コーポレーション
- (株) 兼松 K G K
- (株) 京和二機
- (株) 共和工機
- 群馬工機(株)
- (株) 国興
- (株) 小林機械
- 佐藤商事(株)
- (株) 三機商
- 三洋マシン(株)
- サンワ産業(株)
- シマモト技研(株)
- 住友商事マシネックス(株)
- (株) セイロジャパン
- 誠和エンジニアリング(株)
- 双日マシナリー(株)
- (株) 高橋機械
- 帝通エンジニアリング(株)
- (株) テヅカタ
- (株) トミニ
- (株) 豊通マシナリー
- (株) N a i T O
- 日鋼 Y P K 商事(株)
- 丸紅テクノシステム(株)
- 三井物産マシンテック(株)
- 三菱商事テクノス(株)
- (株) ヤマモリ
- ユアサ商事(株)
- 米沢工機(株)

中部地区(22社)

- 石原商事(株)
- (株) 井高
- 岡谷機販(株)
- 力一機械(株)
- 釜屋(株)
- 岐阜機械商事(株)
- 信商事(株)
- 三栄商事(株)
- (株) 三機
- サンコ一商事(株)
- 三立興産(株)
- 下野機械(株)
- (株) 大成
- (株) 大和商
- (株) 大誠
- (株) 東陽
- (株) 日本精機商

- 浜松貿易(株)
- (株) 不二
- 山下機械(株)
- (株) U-MACHINE
- ワシノ商事(株)

西部地区(22社)

- 赤澤機械(株)
- 伊吹産業(株)
- 植田機械(株)
- 関西機械(株)
- 京華産業(株)
- 合田商事(株)
- 五誠機械産業(株)
- 桜井機械(株)
- (株) ジーネット
- (株) ダイイチテクノ
- 大幸産業(株)
- (株) 立花エレテック
- (株) タナカ善
- 西川産業(株)
- 日工機材(株)
- (株) ニッツマシナリー
- 日本産商(株)
- (株) マックマシナリー
- (株) マルカ
- 宮脇機械プラント(株)
- (株) 山善
- (株) ユーエイ

賛助会員(全80社)

製造業(70社)

- アイダエンジニアリング(株)
- (株) アマダマシナリー
- 育良精機(株)
- (株) エグロ
- エヌティーツール(株)
- (株) MSTコーポレーション
- (同) L N S ジャパン
- エンシュウ(株)
- オーエスジー(株)
- (株) オーエム製作所
- オークマ(株)
- O K K (株)
- (株) 岡本工作機械製作所
- (株) 神崎高級工機製作所
- (株) 北川鉄工
- (株) キタムラ機械
- (株) 北村製作所
- (株) キャドマック
- キヤムタス(株)
- 倉敷機械(株)
- 黒田精工(株)
- 三愛エコシステム(株)
- サンドビック(株)
- 三宝精機工業(株)
- (株) C & G システムズ

- (株) ジェイテクト
- (株) シギヤ精機製作所
- シチズンマシナリー(株)
- シーメンス(株)
- 新日本工機(株)
- 住友電気工業(株)
- (株) ソディック
- (株) 大日金属工業
- (株) 太陽工業
- 高松機械工業(株)
- (株) 滝澤鉄工所
- (株) ツガミ
- 津田駒工業(株)
- D M G 森精機(株)
- (株) 東京精機工作所
- (株) 東京精密
- 東芝機械(株)
- 東洋精機工業(株)
- (株) ナガセインテグレックス
- 中村留精密工業(株)
- (株) 西田機械工作所
- (株) 日研工作所
- (株) 日進製作所
- ハイデンハイン(株)
- (株) 初田製作所
- 濱井産業(株)
- 浜名エンジニアリング(株)
- BIG DAISHOWA (株)
- ファナック(株)
- (株) F U J I
- ブラザー工業(株)
- 豊和工業(株)
- 牧野フライス精機(株)
- (株) 牧野フライス製作所
- (株) 松浦機械製作所
- 三井精機工業(株)
- (株) ミットヨ
- 三菱重工工作機械(株)
- 三菱電機(株)
- 三菱マテリアル(株)
- メルダシステムエンジニアリング(株)
- (株) M O L D I N O
- 安田工業(株)
- ヤマザキマザック(株)
- 吉川鐵工(株)

リース業(10社)

- 共友リース(株)
- 近畿総合リース(株)
- 十六リース(株)
- 首都圏リース(株)
- 昭和リース(株)
- J A 三井リース(株)
- 三井住友トラスト・パナソニックファイナンス(株)
- 三井住友ファイナンス&リース(株)
- 三菱電機クレジット(株)
- 三菱 U F J リース(株)

詳しくはこちらから

www.news-pub.co.jp



日工販ニュース May 2020



巻頭言	「新型コロナ災害の渦中にて」…………… 日工販理事 川本 康元	2
トピックス	「事務局だより」……………	4
話題の技術	「横形マシニングセンタ HM6300/8000Sの開発」 …………… OKK(株) 大野 清敬	7
SE教育	「合格者」……………	10
私の好きなお店	…………… JA三井リース(株) 川島 真理	11
リレー随筆	…………… (株)滝澤鉄工所 千田 健人	12
工作機械と私	…………… 帝通エンジニアリング(株) 田中 織絵	13
ひとくち豆知識	「大切な機械を長く使い続けませんか？」 …………… 三宝精機工業(株) 大和田博之	14
スポーツ名場面	…………… (株)小林機械 小山 晃伸	16
議事録	「理事会」……………	17
私の初〇〇	「初めての工作機械導入」…………… (株)マックマシンツール 坂本真太郎	18
統計資料	「FA流通動態調査1・2」「マシニングセンタ・NC旋盤動向」…………… 「工作機械主要統計Ⅰ」	19
私の健康法	…………… (株)高橋機械 鈴木茉莉奈	24
私の読書評	「直観を磨く～深く考える七つの技法～」 …………… (株)タナカ善 安岡 和彦	25
海外だより	…………… Sumitomo Mitsui Finance and Leasing Co., Ltd. 衣畑 隼	26
会員消息	……………	27

「 新型コロナ災害の渦中にて 」



日工販理事

川 本 康 元

(株豊通マシナリー 取締役東日本営業部門長)

新型コロナ肺炎の流行がパンデミックとなり、東京でも首都封鎖になろうかという時期に本稿を草案しています。

時差通勤及び在宅を含むテレワークの推進による通勤電車の乗車率緩和で、通勤疲労の軽減はありがたい副産物です。

ソーシャルディスタンスの推進では、会議のWEB化を代表例に業務における優先順位と目的が明確化され労働生産性の向上もこれを機会に図られて来ています。

その一方、今まで当たり前に出ていた自由な経済・文化活動も、大きく制約を受ける事態になっています。

営業の基本中の基本である顧客訪問、面談もままならず年度末を迎えざるを得ない状況です。スポーツイベントも軒並み中止・延期が決定され、東京オリンピックも延期が決定されました。プロ野球にプロゴルフ等々、観戦する楽しみまでお預けです。

歓送迎会のシーズンでもあり惜別と新たな出会い、スタートの節目となるタイミン



グに多人数での宴会は感染リスクとなるため、見送りとせざるを得ません。公式・非公式とわず、コミュニケーションの場・機会も損なわれています。

休日に家族と過ごす時間、スポーツを楽しむ事にも相当な影響が出て来ています。子供たちも友達と自由に遊びまわることもできません。

今まではごく当たり前であったことが今失われ、出来なくなっています。仕事の時にもプライベートの時にも自由にいろいろな事が出来ていたからこそ、楽しく有意義な時間でありえたと、今再認識しています。

災害発生に備えて企業としては、BCPを整備し業務を継続できる仕組みと体制を整えておく必要があるのは言うまでもありません。取引先の状況にも配慮し、お互いに助けあえる領域での相互努力も重要と思います。

その上でこの状況において改めて思うことは、企業の存続と企業活動を継続する上で一番重要なことは、社員とその家族を守っていく努力を惜しまずにあることであると思っています。

災害が収まったその後に、いざ再スタートというときに無事に社員全員が元の業務に復帰してくれる事が一番重要と思います。会社側の社員を守る努力は、社員の会社に対する想い・ロイヤリティを高めることになり、会社と社員の信頼関係がより強固なものになるはずです。

経済的にもこのコロナ災害は、リーマン以上のマイナスインパクトが想定されています。

この災害を乗り越える過程で、会社は社員のために努力し、社員もそれに応えることが結果として、より強い組織になれると思います。その暁には、業績もV字回復できると信じています。

早く平穏な日々を取り戻すことが出来るよう祈念いたしております。



事務局だより

2020年、新型コロナウイルスの国内感染が拡大し始めて早3か月、日工販地区活動における会議体やイベントの類はことごとく中止または延期を余儀なくされ、故に日工販ニュースにおきまして、その活動状況を広く会員の皆様にご紹介していたページが空くこととなりました。

そこで、当面の間「事務局だより」と称して様々な題材を掲載してみる試みを行うことといたしました。

まずは第1回目…。

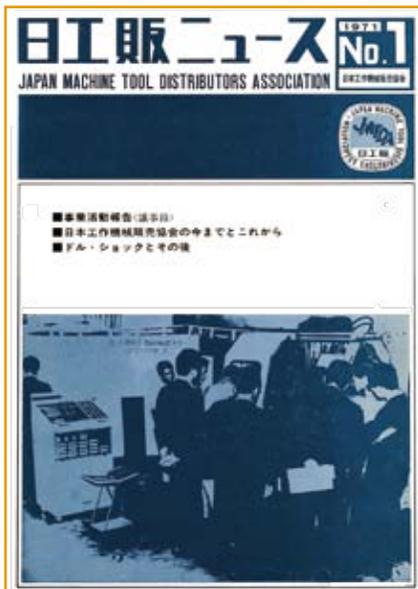
今年は日工販の創立50周年となる節目の年。その記念すべき年に、記念すべき年を振り返ってみました。

1970年10月28日に日本工作機械販売協会が発足し、翌年9月に日工販ニュースが創刊されましたが、当時の日工販における組織体系や活動内容を、創刊当時の日工販ニュースから垣間見ることができます。

全てを掲載することはできませんが、当然ながら現在とは題材や表現も違い、不況下における世相を如実に著わした、ある意味堅さのある、業界にとって実務上非常に身近な構成になっていたようです。

ここに、先人が今日に至るまでどれほどのご苦労を重ねて来られたのか、創刊号の表紙デザイン、目次、初代会長のご挨拶に加え、当時の世の中の状況を重ね併せて見ることで、時代に思いを馳せてみました。

(池)



も く じ	
■日工販ニュース創刊	3
■社評 東工機特長 矢島 剛 郎 林祥 会 務 川 上 一 郎	
■事業活動報告＝愛媛部会より①	4-7
■事業活動報告＝フワイス部会より②	8-9
■事業活動報告＝西部地区部会より③	10-12
■事業活動報告＝東部地区部会より④	13
■工作機械購入資金・派遣のアドバイス	14
■最近の工作機械卸売販売の状況	15
■海外リポート	16
■販売最前線＝ローカル短信	17
■産業構造を委ねるものは何か	18
■日本工作機械販売協会の今までとこれから	19-22
■日本工作機械販売協会役員、各部長一覧表	23
■販売秩序の乱れをどう是正すべきか	24
■ドル・ショックとその後	25-26



日工販ニュースの 発刊に際して

会長 川上 一郎

日工販ニュースの発刊に際し、ひとことご挨拶を申し上げます。

日本工作機械販売協会は、昨年10月28日、全国の工作機械販売業者の熱心な参加を母体とし、わが国工作機械業界全般からの深いご理解と大きなご期待の下に、発足致しました。その後、会員の増強、諸計画の立案、業務実施体制の整備、事務局の設置などを進めるとともに、計画のなかから緊急を要するものを逐次実行に移してまいりました。

そのなかでも、昨秋以来の不況に直面した業界は、最も緊急かつ重大な問題として、在庫調整の問題ならびに販売秩序維持の問題をとり上げ、当協会最初の試練として、その全力を傾注して問題の解決および対策に当りました。幸いに、関係メーカー各社の理解あるご協力と全会員の結束した

ご支援により、その実効効果は、業界の内外からも認められ、流通業界の安定にいきか寄与することができたものと考えます。

次に、当協会年度計画のひとつとして、日工販ニュースの刊行がとり上げられ、去る5月に事務局を開設して以来、着々準備を進めてまいりましたが、途中の種々の困難を克服して、今回ようやくその創刊号を皆様のお手許にお送りできることになりました。この日工販ニュースが、会員相互の間あるいは会員と外部関係各位の間においてお互いの意志疎通の機関として、また交歓の場として、有効にご活用されることを期待致します。

日工販ニュースは、今後日本工作機械販売協会の全面的な活躍の過程において、その良き伴侶として大きな役割を果たすものと考えます。今後とも、皆様の絶大なご批判とご愛読により、すくすくと立派に育ちますことを希望致します。

最後は、当日本工作機械販売協会は、創立以来まだ日も浅く、従って基盤も決して強固とは申せませんが、全会員一致協力して『製造と販売の共同責任と共存共栄』の精神をもって、わが国産業界のため貢献していきたいと企願しております。業界内外の関係各位のご支援とご協力を切にお願ひ申し上げます。



3

《1971年の世の中の出来事・流行》

- 1月 「8時だヨ! 全員集合」が視聴率50パーセント。
- 2月 成田空港公団、第一次強制代執行開始。
- 3月 「多摩ニュータウン」入居開始。
- 4月 毎日放送・NET(現・テレビ朝日)系で『仮面ライダー』放送開始。
- 5月 群馬県で8人の女性を暴行殺害、犯人の久保清逮捕。
- 6月 沖縄返還協定調印。
富山地裁、イタイタイ病第一次訴訟判決、原告側勝訴。
- 7月 銀座にマクドナルド1号店が開店。
- 8月 ドル・ショック。米国のドル防衛措置発表で東証ダウ株価大暴落。
対ドル・レート、変動相場制へ。
- 9月 日清食品が「カップヌードル」を発売100円。
- 10月 NHK・日本テレビ、番組をカラー化。
沖縄協定批准に反対の第一波全国統一行動。600カ所150万人参加(11月第二波、53万2000人参加。日比谷松本楼全焼)。
近鉄大阪線総谷トンネルで特急電車が正面衝突、25人死亡。
- 11月 日活、ロマンポルノ路線の第一弾「団地妻 昼下がりの情事」など二本を封切。
- 12月 土田警務部長宅に小包爆弾(夫人即死、四男重傷)。
新宿の派出所で鉄パイプ爆弾爆発、12人負傷。

《オリコンTOP10》

1 わたしの城下町 (小柳ルミ子) 2 知床旅情／西武門哀歌 (加藤登紀子)、3 また逢う日まで (尾崎紀世彦)、4 傷だらけの人生 (鶴田浩二)、5 ナオミの夢 (ヘドバとダビデ)、6 よこはま・たそがれ (五木ひろし)、7 花嫁 (はしだのりひことクライマックス)、8 雨のバラード (湯原昌幸)、9 望郷 (森進一)、10 さらば恋人 (堺正章)



《書籍ベストセラー》

- ・日本人とユダヤ人 (イザヤ・ペンダサン著、山本七平訳)
- ・二十歳の原点 (高野悦子)
- ・ラブ・ストーリィ (E・シーガル)
- ・戦争を知らない子供たち (北山修)
- ・冠婚葬祭入門 (塩月弥栄子)
- ・さすらいびとの子守唄 (北山修)



《追悼》

- 1月 ココ・シャネル (デザイナー)、男女ノ川登三 (第34代横綱)
- 3月 山茶花究 (俳優)、横山エンタツ (漫才師)
- 7月 ジム・モリスン (ミュージシャン)、ルイ・アームストロング (ジャズ・ミュージシャン)、山下清 (画家)
- 8月 前田山英五郎 (第39代横綱)
- 10月 玉の海正洋 (第51代横綱)、志賀直哉 (小説家)、金田一京助 (言語学者)

分かりやすい話題の技術

Inteligible Recent Technics ★

No.167

横形マシニングセンタHM6300/8000Sの開発 (剛性と高速性の両立)



OKK (株)
技術本部 研究開発部
大野 清敬

2019年EMOショーにてHM6300/8000S (写真1) を発表し、販売を開始した。以下、従来機 (HM630/800S) より本機の進化した点について、その概要を紹介する。

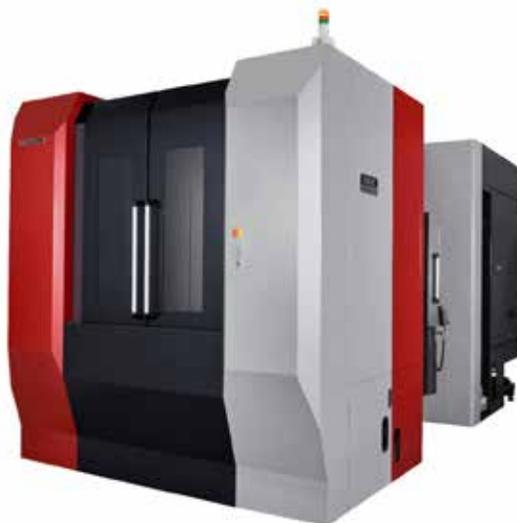


写真1 HM6300/8000S 外観

(1) 主軸端面からパレット中心までの寄付きの向上

主軸端面からパレット中心までの距離（寄付き）は、従来機の200mmからクラス最短の50mmまで接近可能となり（写真2）、より突き出しの短い工具が使用できる。これにより、刃物剛性の向上による高効率加工と工具の長寿命化が実現可能である。また、最大工具長さは600mmまで対応でき、深穴のボーリング加工などではパレットを反転させることなく加工することができるため、切削時間の短縮と高精度な加工の両立が期待できる。

主軸の寄付きを良くするためには主軸ノーズ部を伸ばす必要があるが、この影響で剛性は低下してしまう。しかし、FEM解析を駆使した最適形状を採用することによってノーズ部の形状を大幅に見直した結果、剛性の低下を抑えることができています。

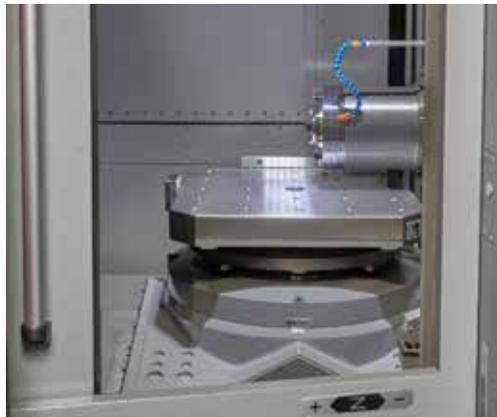


写真2 主軸の寄付き

(2) 最大積載ワークの拡大

最大積載ワークは、径φ1,110mm、高さ1,300mm、重さ1,500kgまで対応可能で、クラス最大となっている。また、高さに余裕を持たせたことで、機械上部からの治具用油空圧供給装置を付属した場合でも十分なワーク高さを確保した。

(3) 早送り速度のアップ

早送り速度は75m/min（Y軸のみ54m/min）とクラス最速を実現し、サイクルタイムの大幅な短縮に貢献している。高剛性と早送り速度の高速化を両立させるためには、移動体の剛性を維持したままでの軽量化構造が必要となる。そこで、移動体であるコラムにおいてもFEM解析を駆使した最適形状や、X軸の前後ガイド部にスラント構造（段違いガイド構造）を採用（写真3）したことによってガイド間ピッチを従来機比で30%以上広くできたことにより、軽量化しながらも十分な剛性を確保することを可能とした。

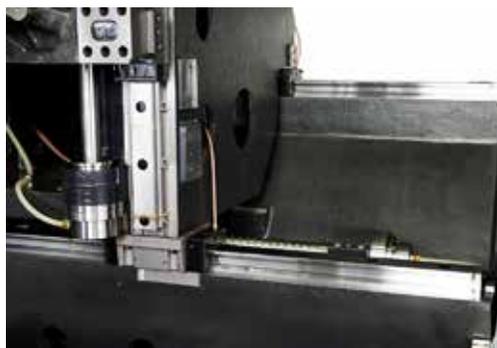


写真3 X軸ガイド部のスラント構造

(4) 主軸仕様

標準の回転速度 12,000min⁻¹の主軸は、フロント側軸受に内径φ100mmの4列アンギュラベアリングを採用し、最大トルクは623N・m、最大出力は45kWである。さらに、難削材などの重切削加工に対応する高トルク仕様回転速度8,000min⁻¹の主軸をオプションで用意しており、この主軸はフロント側軸受に内径φ120mmの4列アンギュラベアリングを採用し、最大トルクは1,202N・m、最大出力は55kWを実現している。

(5) クラス最大級の切削能力

被削材S45Cでの切削データ例を表1に示す（主軸仕様は標準12,000回転仕様）。加工時の振動も無く加工面も良好であった。

表1 切削データ例

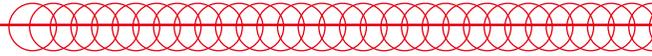
使用工具	φ 125mm 正面フライス (6 枚刃)
主軸回転速度	650 min ⁻¹
切込深さ	6mm
切削送り速度	1,000mm/min
切削幅	100mm
切削量	600cc/min

表2 HM6300/8000Sの仕様

機種	HM6300	HM8000S
各軸移動量 (X × Y × Z)	1,050 × 900 × 1,030mm	
パレット寸法	□ 630mm	□ 800mm
テーブル最大積載重量	1,500kg	1,400kg
早送り速度 (X,Y,Z)	XZ : 75m/min Y : 54m/min	
主軸回転速度	12,000 (OP : 8,000) min ⁻¹	
主軸テーパ	No. 50	
工具本数	60 (OP : 40, 80, 116, 120, 176, 236)	

■まとめ

以上が新機種HM6300/8000Sについての紹介である。ご紹介した当社マシニングセンタが、お客様の生産性向上に貢献できれば幸いである。



日工販SE合格者 第227回発表



2020年3・4・5月の合格者は計49名です。

2020年3月 合格者10名

認定No.	会社名	合格者名
20-28-3543	株山 善	神近 謙介
20-28-3544	メルダシステムエンジニアリング(株)	祁 迦勒
20-29-3545	伊藤忠マシンテクノス(株)	内田 聖一
20-29-3546	株東 陽	高橋 祐喜
20-29-3547	西川産業(株)	高木 祐希

認定No.	会社名	合格者名
20-29-3548	株シギヤ精機製作所	古玉 泰朗
20-29-3549	株日研工作所	巽 俊郎
20-29-3550	三菱電機(株)	机元 雄介
20-29-3551	三井住友トラスト・パナソニックファイナンス(株)	山下 裕二
20-29-3552	株ウエノ	坂野 達也

2020年4月 合格者14名

認定No.	会社名	合格者名
20-28-3553	株山 善	畠山 大輔
20-29-3554	伊藤忠マシンテクノス(株)	荒井 亮
20-29-3555	ユアサ商事(株)	井上 翔太
20-29-3556	佐藤商事(株)	岩井 英夫
20-29-3557	株東 陽	澁谷 雄之介
20-29-3558	株東 陽	高 嘉寿弘
20-29-3559	株東 陽	江坂 広大

認定No.	会社名	合格者名
20-29-3560	西川産業(株)	菅村 和貴
20-29-3561	西川産業(株)	和田 泰美
20-29-3562	株シギヤ精機製作所	光田 倫之
20-29-3563	昭和リース(株)	高橋 雄祐
20-29-3564	三井住友トラスト・パナソニックファイナンス(株)	山川 城一
20-29-3565	三井住友トラスト・パナソニックファイナンス(株)	高山 義央
20-29-3566	ユアサテクノ(株)	小保川 雄太

2020年5月 合格者25名

認定No.	会社名	合格者名
20-28-3567	株兼松 KGK	宮崎 瑞貴
20-28-3568	株山 善	増倉 雄貴
20-29-3569	株兼松 KGK	星 直人
20-29-3570	株兼松 KGK	早瀬 洋司
20-29-3571	株兼松 KGK	松本 慈
20-29-3572	三井物産マシンテック(株)	安達 隼人
20-29-3573	ユアサ商事(株)	鈴木 洋平
20-29-3574	ユアサ商事(株)	津田 侑季
20-29-3575	サンコー商事(株)	勝 一晃
20-29-3576	株東 陽	平野 雅之
20-29-3577	株東 陽	酒井 孝裕
20-29-3578	ワシノ商事(株)	木村 卓也
20-29-3579	株大和商会	中尾 幸司

認定No.	会社名	合格者名
20-29-3580	株山 善	齋藤 史也
20-29-3581	伊吹産業(株)	赤司 裕二
20-29-3582	伊吹産業(株)	西村 剛
20-29-3583	大幸産業(株)	梶西 弘樹
20-29-3584	株日研工作所	松本 耕輔
20-29-3585	三菱UFJ リース(株)	安藤 雄介
20-29-3586	三井住友トラスト・パナソニックファイナンス(株)	小原 汰己
20-29-3587	株森 野	川口 智也
20-29-3588	株森 野	林 恭輔
20-29-3589	株山 久	北川 翔太
20-29-3590	株山 久	井上 幸憲
20-29-3591	株木村鑄造所	平井 秀宝

私の好きなお店



JA三井リース(株)
機械本部 産業設備第一部
サブリーダー
川島 真理

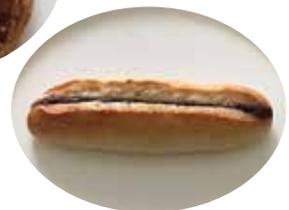
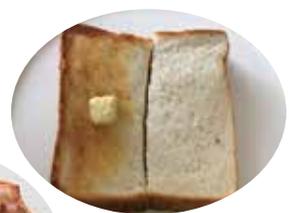
今回ご紹介させて頂くお店はBOULANGERIE ianak! “ブーランジェリー・イアナック!” というパン屋さんです。

西日暮里駅から徒歩5分くらいの場所にある小さいお店ですが、パンの種類は豊富で目移り必至です。土日の昼頃には行列ができる人気店です。

「食ベログ100名店」にも名を連ねており、「パンドラ」という正方形のパンの中にチョコがみっちり入っていて上からチップ状のアーモンドがこれでもかとまぶされているパンが有名です。

私のお勧めは食パンと月替わりのキッシュです。食パンは半斤から販売されており好みの厚さにカットできます。4枚切りにしてもらい分厚くカットした食パンをトーストして外カリ・中ホックリで食べると至福の時間です。キッシュは、具沢山で素材のうまみをしっかり味わうことができ、お酒との相性も最高です。

他、あんぱん・デニッシュ等色々な種類のパンを買って家でハイボールやワインと一緒にちよつと贅沢な「パン飲み」が休日の楽しみです。





リレー随筆



(株)滝澤鉄工所 営業部 名古屋営業所 千田 健人

(株)山善 平良様よりご紹介頂きました、(株)滝澤鉄工所 名古屋営業所 千田と申します。現在の部署では、主にNC旋盤、汎用旋盤の販売を行っております。今回はコロナウイルスによる工作機械業界への影響について記載させていただきます。

まず2019年においては、自動車や半導体関連需要の低迷や米中貿易摩擦によって製造業の設備投資が先送りされたこと等を要因とし、工作機械受注総額は1兆2299億円（前年比32.3%減）と3年振りの前年割れとなっております。「月間1000億円」のラインも下回り続け、2019年初めには秋口以降からとみられていた受注回復の時期は大幅に遅れております。そして、現在猛威を振るっているコロナウイルスにより、更に先行きは不透明となっております。工作機械の顧客企業は中国工場の稼働再開延長を余儀なくされている上に、サプライチェーンの混乱や設備投資マインドのさらなる悪化が懸念されます。日本においても、ダイハツやスズキは生産一時停止を発表し、再開予定はありつつも状況次第では更なる延長も考えられます。日経平均もすでに18000円を割っており、2008年のリーマンショック規模、もしくはそれ以上の経済打撃になる可能性もあると思われまます。

ここからは私の個人的な考えになりますが、リーマンショック時における経済への影響は、「金融業→製造業（2次産業）→サービス業（3次産業）」の流れで波及していったと言えます。金融の信用不安発生によって製造業のキャッシュフローが滞り、生産が落ち込んだことで個人消費が冷え込み、サービス業も打撃を受けたという流れです。

これに対し、コロナウイルスは全く逆の流れで影響が広がっています。コロナによって最初に影響を受けたのは観光業といえるでしょう。中国において最大の旅行シーズンである旧正月の直前に実施された武漢市封鎖、それに伴う自粛命令によって、日本を含む世界各国の観光業者が大きな打撃を受けました。日本においても被害が深刻化した3月以降では自粛要請が出され、学生の春休みシーズンに被ったこともあり大きな経済打撃を受けております。その後、外出自粛要請により飲食業や小売業も大きな打撃を受け、感染者の隔離政策や工場稼働停止命令などにより製造業の生産活動も大きく阻害されました。弊社においては、供給の面では大きな影響は出ておりませんが、物流も止まったことからサプライチェーンの寸断が起こり、多くのメーカーで供給面、製造面で混乱が続いています。

こういった情勢の中、私自身仕事においても私生活においても何をすればいいのか正直戸惑うことばかりですが、一個人として出来ることを、緊張感をもって日々の営業活動に励もうと思っております。

次号は(株)ユアサ商事 宗田様をお願い致します。誠実で頼りがいのある方です。

..... 工作機械と私



帝通エンジニアリング(株)
FA事業部 営業
田中 織絵

帝通エンジニアリング(株) 田中と申します。宜しくお願い致します。

私は現場事務として入社し、各仕入先への発注・お客様への納入をする立場で仕事をしておりましたが、会社の方針により女性初の工作機械販売員を育成することとなり、私に白羽の矢がたちました。

それから、工作機械販売の営業について勉強し2019年4月、無事にSE資格を取得することが出来ました。

営業員としてスタートをしてからは、諸先輩方についてお客様、仕入先様へ同行し、営業という仕事について勉強・実践させて頂きました。お客様との打ち合わせの際には、かつて事務をしていたころの自分を思い出し、仕入先様・営業の方に対して無茶な依頼をしていたんだなあと思返すことが多々ありました。今後、営業活動を進めていく中で、相手側に立った気持ちを持つ事が大切と思い、気を引き締めて取り組んでいかなければと感じました。

諸先輩方の経験談を聞かせて頂くと、注文を頂けるようになるまではお客様のところへ何度も通いつめ、お客様からの信用を得ることが重要だと聞きました。信用を得られなければ、どんな提案をしても話すら聞いてもらえない為です。困ったことがあったら、〇〇に話してみよう、相談すれば何とかなるかもしれないと思っていただけるように精進しなければと考えさせられました。

この業界で女性の工作機械販売員の方は非常に珍しく、私も現場事務をしていた頃は、仕入先様で女性との打ち合わせは一部カタログ商品のみと記憶しております。

私が心配しているのはこの業界で女性営業員が受け入れて頂けるかという点ですが、会社方針でもある以上前向きに捉えて前進したいと考えております。

具体的には、昨年の秋よりお客様も数社振り分けて頂きながら日常の仕事をこなしているところですが、数点の引き合いを頂き受注に結び付いたこともあります。それらも諸先輩方の助言等を頂きながら行動をした結果の為、今後は助言なしでも受注が頂けるよう精進していきたいと思います。

今年の秋口までには、自分一人で受注を頂けるよう、営業活動を行うことが目標です。

まだ具体的な案件も少なく、これからが大変ですが、頑張りたいと思います。

大切な機械を長く使い続けませんか？



三宝精機工業(株)
営業部 課長

大和田 博之

工作機械のリニューアル

ユーザーが長年使用して愛着のある使い慣れた工作機械をリニューアルすることにより、精度の更新・操作方法の簡略化・加工の自由度向上等を果たす事ができます。

また長年の使用によりベッド・フレーム・テーブル等の鋳物は材質の安定化が進んでおり、リニューアルして精度を復元するには非常に良いと考えます。

リニューアル対策として、次の項目を検討頂けます。

1. オーバーホール
2. レトロフィット
3. リプレース

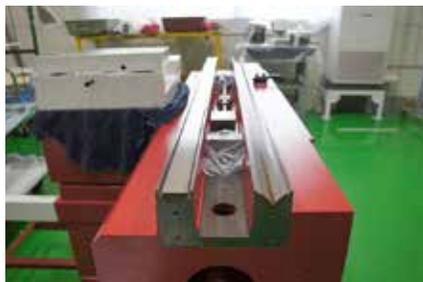
対策1. オーバーホール

購入時の精度に復元するため、機械を部品単位まで分解し、各部位の部品点検、精度不具合となる部位の部品交換や修正、または部品製作をします。入手できない特殊部品については現物をスケッチして新規製作することもあります。

ベッド摺動面は精密研磨加工修正し、スライド側はベッド面とキサゲ作業による共摺合せ修正をします。そのほかの摺動面も精密研磨修正やキサゲ作業による摺合せを行います。

※特にベッド関係は長年経過により材質の安定化が進み、精度維持により良いと考えます。

その他の付帯装置とし、油空圧や電気部品も必要に応じて最新の部品に置き換え、使用上摩耗の少ない部位は修正し、摩耗の大きい部品は交換を行います。このようにオーバーホールを行うことにより、使い慣れた機械で再び高精度な加工が可能となり、今後も長年使用し続けることができます。



対策2. レトロフィット (汎用機のNC化)

長年使用し続けている汎用機械をNC機へ改造します。電気関係部品 及び NC 装置を新たに取付ける為に駆動部分の改造が必要となります。送り駆動がラック&ピニオンや台形ネジをボールスクリューに置き換える大掛かりな工事となります。

NC機にすることによるメリット

1. 切削条件をプログラム入力するだけで加工が行えるため加工時間が短縮できます。
2. 寸法や面の状態にバラつきがなくなり品質を安定させることができます。
3. 2軸以上を同時に動かせるため円弧や曲面などの複雑な加工ができます。



山毛鉄工所製 スロッター

対策3. リプレイス (NC装置の最新化)

機械及び加工精度には問題なく使用できるが、旧型NC制御装置でのトラブルでお困りの場合は、最新NC制御装置に置き換える事によりトラブルが解消できます。

操作盤も新規製作するためボタンレイアウト変更をすることもでき、より使い勝手の良い機械へと蘇らせることができます。

※モーター交換の際には取付け部の変更やアダプター等追加部品が必要となる場合があります。

以上、3つのリニューアル対策案をご紹介させて頂きました。

長年使用し愛着のある使い慣れた機械をリニューアルしてさらに長く使い続けることを考えられてはいかがでしょうか？



MOORE社 治具研削盤

感動したスポーツの名場面



(株)小林機械

小山 晃 伸

皆様はじめまして、(株)小林機械の小山と申します。2011年、東日本大震災により日本中が悲しみにくれるなか行われたワールドカップドイツ大会での、なでしこジャパンの優勝は、私がスポーツで最も心を打たれた瞬間となりました。

当時、なでしこジャパンへの注目度は今より低く、あの感動が待ち受けているなんて多くの人は想像さえしなかったと思います。

当時のなでしこジャパンはアジアですら頂点に立ったことがなく、この世代で臨むワールドカップではグループリーグを突破したことも初めてでした。日本の女子サッカー界にとって、それほど”世界”は遠い存在でした。その世界との差を埋めるため、プレースタイルに磨きをかけ、とてつもない努力をし強いチームを作り上げました。

大会中はとくに決勝戦の劇的な展開がとても印象に残っています。強豪アメリカに対して、前半は相手の猛攻撃をしのぎ、耐え続け、先制は許したものの、試合終盤に追いつき延長戦にもつれこみ勝利を勝ち取りました。終始おされている状況でも決して諦めない選手達の姿に、観ていた方は誰もが感動したと思います。また、試合後に震災に対する世界からの支援へ感謝を表す横断幕を掲げていたことも印象的でした。

この優勝をきっかけに女子サッカーが注目されて、国民栄誉賞授与と女子サッカー自体の支援も充実しました。そしてこの優勝は多くの人々に感動と勇気を与えてくれました。

私は、これからも人々の心を動かしてくれるサッカーを応援し続けていこうと思います。



議事録から

第285回 定例理事会

実施日：2020年3月4日(水)

実施形態：書面決議

※当初、大阪にて定例理事会開催の予定としていたが、新型コロナウイルス感染拡大防止の観点から、会議体での開催を見送り、メール形式にて審議を行うこととした。

審議役員：全理事・監事(30名)

[付議事項]

- ・令和元年度決算見込み
- ・令和2年度事業方針案・予算策定方針
- ・理事会社の退会に伴う新任理事の承認

(株)ナチ常盤の3月末退会に伴い、令和元年度理事改選時に次点となった米沢工機(株)を理事に選任する伺い。

上記3案とも、全員異議なく可決承認された。

[報告事項]

流通動態調査令和2年1月結果

今後の市況見通し

会社生活に於ける私の初〇〇



初めての工作機械導入

(株)マックマシンツール

営業部

坂本 真太郎

皆さま初めまして。(株)マックマシンツールの坂本と申します。この度、「日工販ニュース」への寄稿を担当させて頂くこととなりました。宜しく願い致します。テーマが「会社生活に於ける私の初〇〇」とのことですので、工作機械業界に入って初めて担当させて頂いた取引のことを執筆させて頂こうと思います。

約2年前になりますが、入社を機に初めて工作機械業界に足を踏み入れました。前職では船用機械に携わっており、僅かながらではありますが基本的な工業用語は身につけておりましたが、工作機械とは私自身あまり接点がありませんでした。入社直後は展示会やメーカー様主催の研修会への参加、先輩社員に同行してお取引先様を回っていましたが、聞いたことのない用語が終始飛び交ったり、実際に機械を見ても分からないことだらけで何を質問すれば良いのかも分からない状態でした。また旋盤、マシニングセンタ、プレス機など工作機械の種類の高さにも驚きました。

そこから数ヶ月経ったある日、先輩社員の担当企業様にて既設機械の増設として新たな引合い案件があるということで、勉強の為、私が担当させて頂くこととなりました。事前取引先様の所へ向かい、加工中の既設機械を見学させてもらい基本的な動作と加工方法などを教えて頂きましたが、メーカー様より提出された見積書には聞いたことのない用語ばかりが並んでいてメーカーの担当者様に一つ一つの項目を説明して頂きました。その後、理解したつもりでお客様へ説明に行きましたが、上手く回答出来ず何度もメーカー担当者様へ確認してしまいました。前回機械を導入して以来、新たな機能も追加されていたので、お客様にはより詳しい説明が必要だったのですが、メーカー担当者様からも親切に分かりやすく噛み砕いて教えて頂き、そのおかげでお客様にも納得して頂くことが出来ました。その後、無事ご注文を頂き、問題なく納品することが出来ました。納入時には、重量運搬業者の皆様へ新設機械の搬入と搬入に伴う機械移動を迅速にご対応いただきました。大きな機械を工場内の目的地まで寸分の狂いなく速やかに移動させていく運搬業者様の技術の高さには大変驚かされました。

納入後、お客様を訪問した際に担当者様から問題無く機械は動いていると言って頂いた時は嬉しさを感じたと同時に、自身が携わった機械によって製品が生み出されていることに対するやりがいを感じました。この案件を通じて改めて、お客様を初め、メーカー様、運搬業者様、そして先輩社員の皆様のサポートの下、設備は導入されているということ学びました。

まだまだ業界歴の浅い若輩者ですが、これからも一つ一つの案件に向き合い、少しずつでもお客様、メーカー様のお役に立てるよう頑張りたいと思います。

統計資料

工作機械・FA流通動態調査 1

統計1

単位) 百万円

38社合計		受 注					売 上				
調査月次		2020/03	前月比	前年比	2019/04 ~2020/03	前年度比	2020/03	前月比	前年比	2019/04 ~2020/03	前年度比
広義の 工作機械	工作機械	24,303	21.3%	-13.7%	290,300	-29.8%	39,874	61.0%	10.9%	338,476	-6.8%
	ロボット・自動化機器	4,774	113.0%	39.5%	44,546	11.5%	5,417	15.8%	-4.3%	41,055	2.3%
	CAD/CAM・自動プログラム	405	57.0%	19.7%	3,616	-21.9%	438	62.6%	-21.5%	3,453	-31.4%
	鍛圧・プレス・溶接	529	-1.7%	-60.8%	15,795	-34.5%	1,233	-68.4%	-37.9%	19,626	12.8%
	ダイカスト・押出・射出	1,616	76.1%	5.2%	15,485	-29.9%	1,223	-41.5%	-13.2%	17,630	-18.1%
	小計	31,627	31.8%	-9.1%	369,742	-26.7%	48,185	34.9%	5.8%	420,241	-6.0%
	工作機械以外の扱い商品	31,147	123.5%	22.4%	275,506	1.2%	35,142	69.2%	12.1%	268,262	5.2%
	合計	62,774	65.5%	4.2%	645,248	-16.9%	83,327	47.5%	8.3%	688,504	-2.0%
	従業員数	1,586	-3.4%	0.3%							

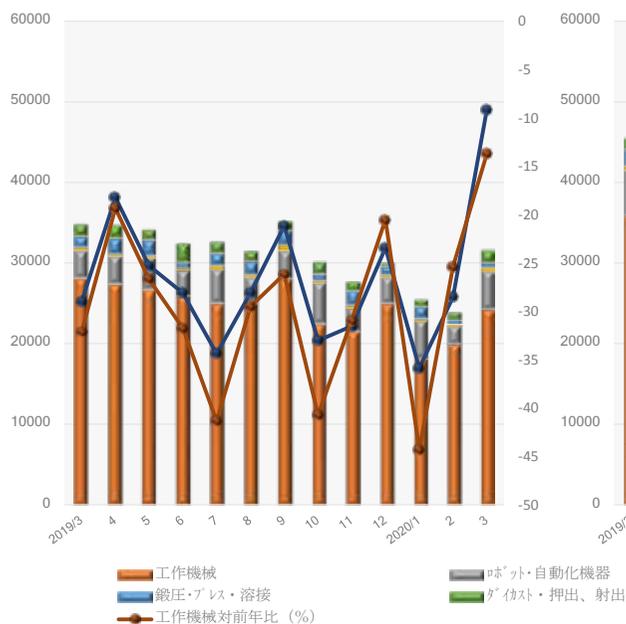
統計2

単位) 百万円

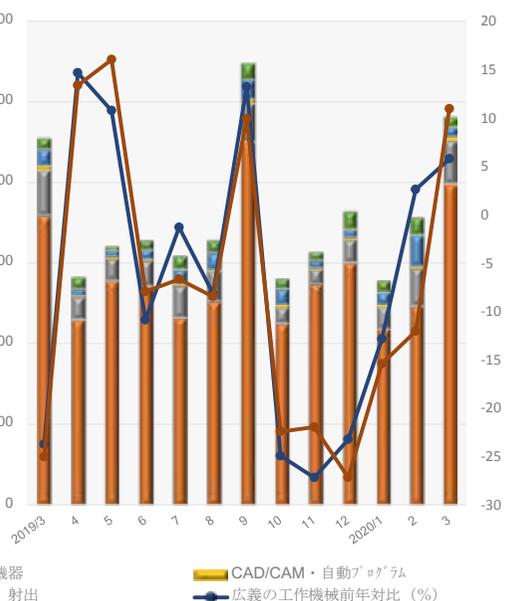
29社合計		受 注					売 上				
調査月次		2020/03	前月比	前年比	2019/04 ~2020/03	前年度比	2020/03	前月比	前年比	2019/04 ~2020/03	前年度比
内訳	直販	23,057	27.7%	-11.3%	277,553	-21.9%	36,022	45.8%	-0.7%	321,753	-1.9%
	(内リース)	850	52.6%	-16.1%	9,933	-31.1%	1,385	58.5%	-2.4%	12,733	-8.6%
	卸	6,022	0.3%	-38.5%	87,539	-28.9%	11,454	96.0%	15.6%	92,906	-17.6%
	輸入	1,830	12.3%	15.5%	27,186	5.7%	3,863	32.8%	30.4%	26,773	9.6%
	輸出	17,894	294.3%	49.6%	130,022	-3.4%	15,090	14.6%	20.3%	121,956	5.0%
	(内間接輸出)	2,086	250.0%	146.3%	12,841	-16.7%	1,206	147.6%	-76.6%	14,012	-19.5%
	従業員数	1,093	-4.6%	-2.6%							

注: 本調査は、20年4月より集計対象会員を見直し、前年分も集計し直した数値と比較した。
 会員79社中統計1に関しては38社、統計2に関しては29社の回答を得て集計したものである。
 折れ線グラフは工作機械及び広義の工作機械の前年比である。
 参考までに今月のデータ提供会社総数は40社である。

工作機械・FA流通動態調査《受注》



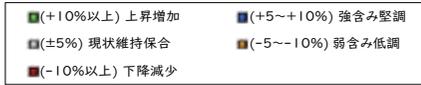
工作機械・FA流通動態調査《売上》



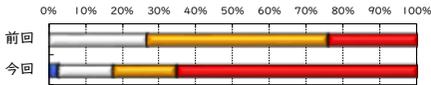
工作機械・FA流通動態調査2

今回2020年04月調査／前回2020年01月調査対比

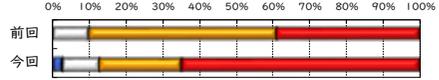
1. 工作機械全体見直し



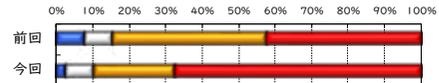
現状に比し直近(1~3カ月)は



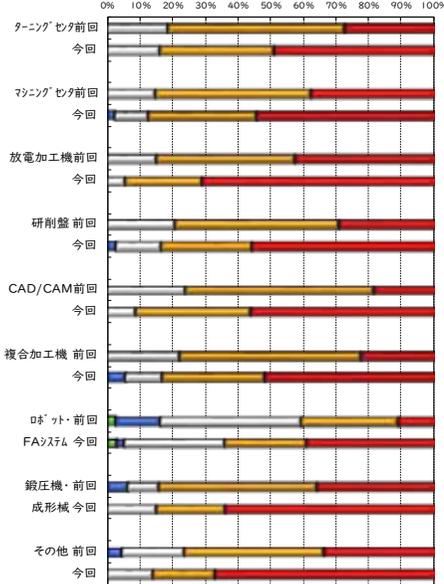
過去半年に比し向後の半年は



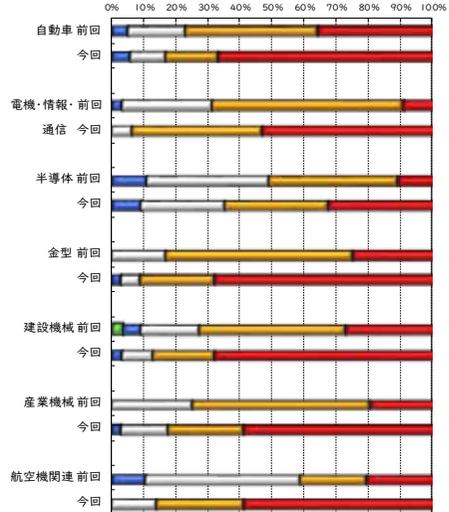
過去1年に比し向後の1年は



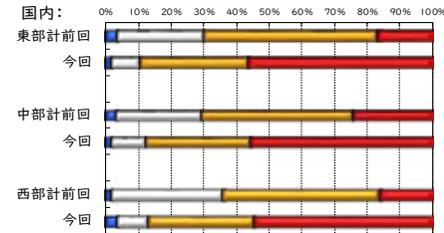
2. 製品別向後約半年の見直し



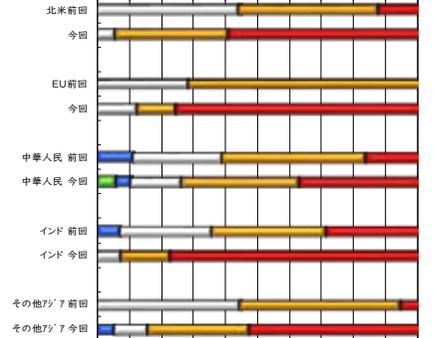
3. 市場別向後約半年の見直し



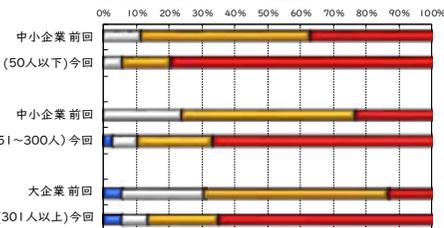
4. 地域別向後約半年の見直し



海外：北米、EU、中華人民、インド、その他



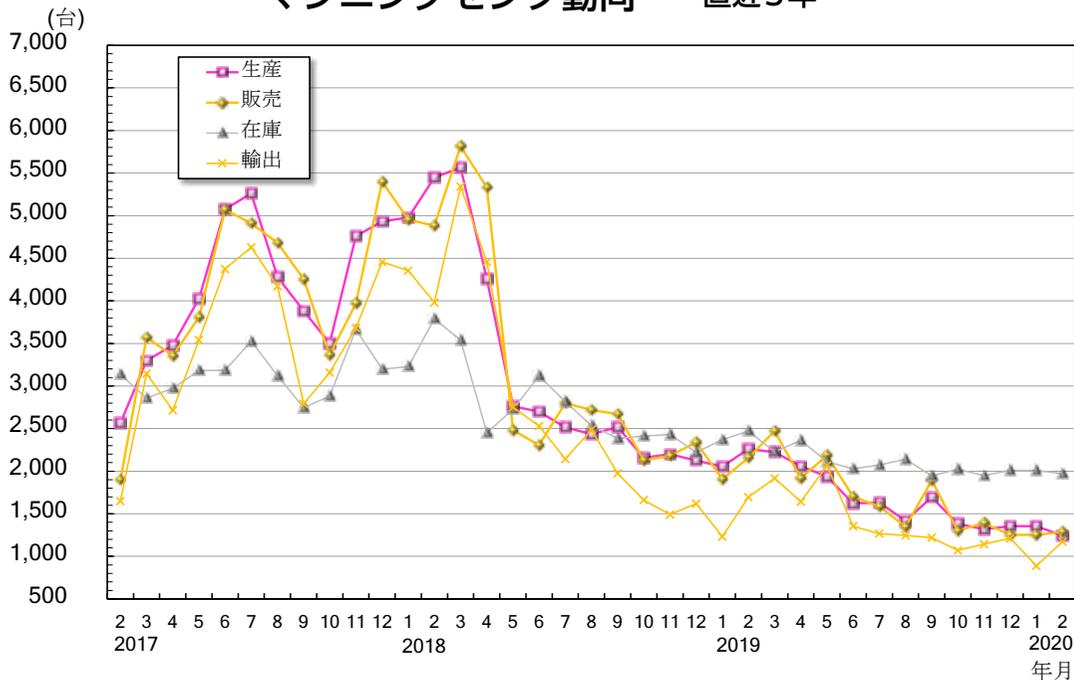
5. ユーザー規模別向後約半年の見直し



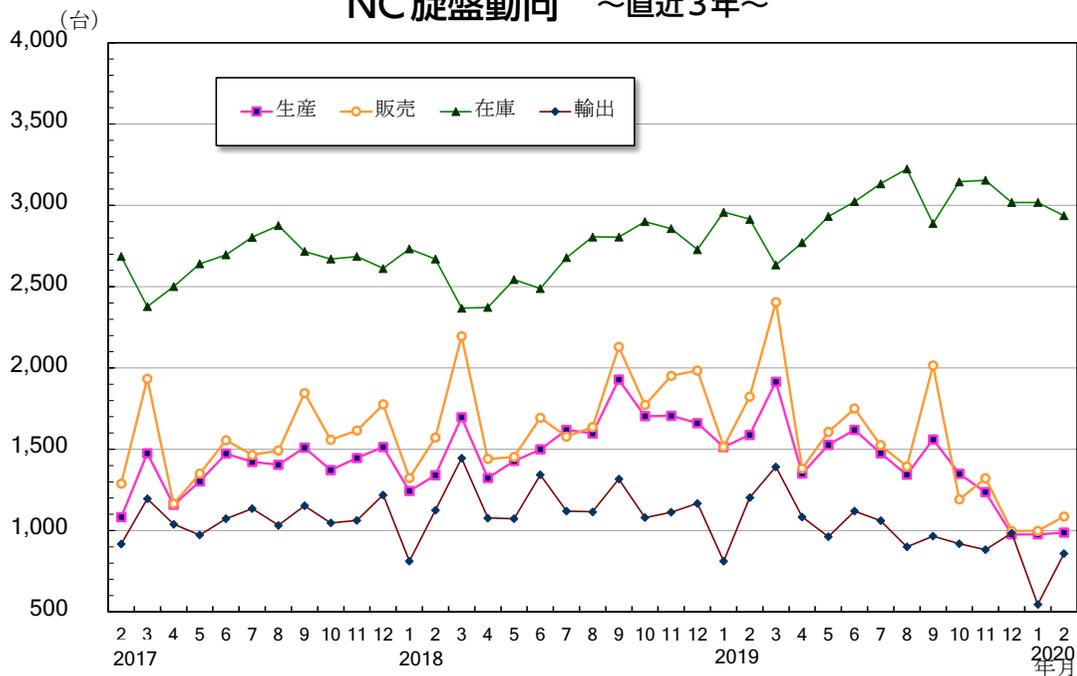
注：調査データは日工販ホームページをご覧ください。

見てわかる 3年間の代表2機種トレンド

マシニングセンタ動向 ～直近3年～



NC旋盤動向 ～直近3年～



出所: 経済産業省「生産動態集計」、財務省「貿易統計」

工作機械主要統計 I

(一社) 日本工作機械工業会

2020. 4. 21

年・期・月	受注			注			販売			生産			在庫			輸出			輸入			常用従業員数	物価指数
	総額	内需	外需	前年比	前年比	前年比	販売	受注残	台数	重量	金額	前年比	台数	重量	金額	前年比	金額	前年比	金額	前年比	金額		
03年	851,101	125.9	441,587	126.1	569,514	125.8	792,356	348,947	65,673	272,171	690,205	118.0	64,013	892,463	3,851	14,687	564,105	116.4	53,163	104.4	22,130	99.2	
04年	1,256,192	145.2	672,839	152.4	563,353	137.6	1,025,792	555,840	79,500	361,935	1,275,937	127.2	76,091	879,589	4,092	14,687	683,066	121.1	88,245	166.0	22,141	101.6	
05年	1,363,203	161.4	746,709	111.0	616,494	109.4	1,275,637	644,126	92,385	453,038	1,110,257	126.4	88,719	1,125,758	5,049	23,025	815,110	119.3	107,453	121.8	22,907	100.0	
06年	1,436,970	105.4	733,009	98.2	703,961	114.2	1,407,258	684,280	100,171	492,096	1,211,230	108.1	94,383	1,232,261	6,963	26,930	921,456	113.0	135,649	126.2	23,503	101.1	
07年	1,589,971	110.0	716,424	98.1	863,567	122.7	1,472,622	758,151	106,282	515,268	1,303,164	107.6	98,352	1,371,226	9,662	32,006	892,023	96.8	72,601	53.5	24,624	100.6	
08年	1,301,147	81.8	566,620	78.0	734,327	85.0	1,422,029	574,383	95,310	492,188	1,434,124	95.9	88,319	1,267,372	11,436	31,665	874,723	98.1	60,226	83.0	25,323	101.0	
09年	411,809	31.1	159,648	28.2	252,161	34.3	596,920	392,592	28,281	180,025	486,283	33.9	67,954	514,793	9,547	22,566	31,399	36.7	28,717	47.7	23,480	100.0	
10年	978,622	237.6	307,527	192.6	671,095	266.1	813,002	508,446	67,607	383,002	1,130,002	167.2	76,954	820,517	10,464	24,489	608,551	189.3	30,579	106.5	23,380	100.0	
11年	1,326,188	135.5	421,599	131.1	904,589	134.8	1,179,316	653,138	85,483	432,693	1,149,394	141.4	87,452	1,173,114	9,894	28,720	855,195	140.5	43,442	102.4	24,348	102.5	
12年	1,212,445	91.4	375,822	97.1	836,623	92.5	1,329,650	543,736	99,429	429,207	1,151,980	100.2	95,824	1,173,114	9,894	34,483	945,594	110.6	51,080	117.6	25,524	102.7	
13年	1,117,049	92.1	400,803	103.8	716,246	85.6	1,084,672	566,113	58,780	454,866	1,188,293	133.8	62,518	1,173,114	9,894	31,709	766,495	81.1	63,016	123.4	24,716	101.0	
14年	1,509,397	135.1	496,991	126.3	1,013,006	141.4	1,422,184	632,213	66,210	424,974	1,255,810	106.1	105,147	1,221,172	9,924	34,308	961,962	125.5	78,087	123.9	25,188	104.0	
15年	1,480,592	98.1	586,240	118.1	894,352	88.3	1,532,603	607,499	102,101	489,253	1,255,810	106.1	105,147	1,221,172	9,924	34,308	961,962	125.5	78,087	123.9	25,188	104.0	
16年	1,260,003	84.4	530,545	90.5	719,459	80.4	1,280,594	522,627	67,991	374,124	1,015,810	80.5	73,443	1,058,471	9,321	35,371	832,123	96.9	91,580	111.9	25,826	100.0	
17年	1,645,594	131.6	629,369	118.6	1,016,185	141.2	1,467,285	694,231	88,644	426,841	1,228,923	111.6	92,174	1,181,505	9,936	33,453	786,221	118.0	72,276	92.4	26,161	99.3	
18年	1,815,771	110.7	750,343	119.2	1,065,428	104.8	1,684,768	826,197	84,803	484,619	1,236,790	109.9	90,160	1,297,087	9,167	31,553	851,700	121.1	90,574	125.3	27,348	101.1	
19年	2,229,900	67.7	493,188	65.7	736,712	69.3	1,501,633	561,265	62,220	380,214	1,071,910	85.7	66,250	1,118,606	9,484	33,823	735,100	83.4	85,996	94.9	27,470	103.7	
15年度	1,398,968	88.6	579,295	109.9	819,673	77.9	1,471,868	548,277	90,060	483,903	1,185,130	94.0	94,378	1,233,552	9,761	34,724	844,991	82.4	87,710	111.1	26,036	100.4	
16年度	1,289,310	92.2	531,575	91.8	757,735	92.4	1,251,224	531,962	67,060	366,470	998,202	83.5	70,793	1,028,610	9,212	32,928	649,014	76.8	75,944	86.6	26,196	100.2	
17年度	1,780,339	138.1	687,975	129.4	1,092,364	144.2	1,578,249	727,486	97,151	457,502	1,203,453	121.7	102,009	1,259,109	9,532	30,607	867,434	133.7	74,455	98.0	26,346	99.5	
18年度	1,689,133	94.9	703,366	102.2	985,767	90.2	1,666,400	751,183	76,122	438,155	1,209,598	100.5	81,140	1,272,059	9,171	29,803	841,164	97.0	94,726	127.2	27,415	101.8	
19年度	1,099,541	65.1	446,639	63.5	652,902	66.2	1,367,888	490,671	22,280	101,610	265,123	114.1	22,567	268,381	9,920	35,641	188,702	114.9	16,072	88.1	26,256	99.1	
4-6	406,555	130.0	156,212	121.5	250,343	136.0	317,028	620,525	22,280	101,610	265,123	114.1	22,567	268,381	9,920	35,641	188,702	114.9	16,072	88.1	26,256	99.1	
7-9	416,280	146.3	168,011	120.1	248,269	150.1	408,029	628,824	24,416	113,136	298,176	121.5	25,917	318,685	9,514	32,076	211,049	125.2	19,215	111.7	26,194	99.7	
10-12	465,059	146.3	174,397	131.8	290,662	160.2	394,003	694,231	24,151	115,399	301,192	122.4	24,834	318,076	9,936	33,453	221,293	146.5	19,086	84.5	26,169	99.3	
18年	492,445	137.7	189,355	144.8	303,090	133.6	459,189	727,486	27,088	127,357	338,962	127.8	28,691	358,967	10,429	30,607	246,390	149.2	20,081	112.3	27,123	99.8	
4-6	471,600	116.0	194,388	124.4	277,212	110.7	390,124	808,962	20,437	108,721	294,341	111.0	24,449	298,271	9,559	34,290	193,335	116.2	19,814	123.3	27,400	101.5	
7-9	444,980	106.9	194,217	115.6	250,763	101.0	419,902	834,040	19,155	111,559	305,640	102.5	20,678	322,923	9,193	32,470	193,227	103.9	22,039	114.7	27,448	101.5	
10-12	466,746	87.5	172,383	98.8	234,363	80.6	440,821	826,197	18,123	107,882	297,847	98.9	19,342	312,926	9,167	31,553	196,648	88.9	28,640	150.1	27,421	102.9	
4-6	365,807	74.3	123,934	65.8	223,429	73.7	351,564	715,738	18,407	110,893	311,770	92.0	19,671	333,939	9,171	29,803	205,654	83.5	24,233	120.7	27,391	102.9	
7-9	316,119	67.0	123,934	73.2	192,185	69.3	375,809	628,667	15,597	94,090	263,920	88.7	16,494	265,575	9,518	33,984	187,944	85.4	21,169	106.8	27,596	103.1	
10-12	269,236	63.7	102,099	59.2	157,137	67.0	333,439	561,265	13,259	82,347	233,376	78.4	13,622	240,714	9,494	33,828	163,680	83.2	19,993	69.8	27,505	103.4	
20年	235,448	64.4	98,829	67.3	139,619	62.5	307,076	490,671	6,016	34,284	93,143	102.8	6,155	96,349	9,419	33,427	62,730	94.4	10,863	171.6	27,435	106.0	
18年	139,619	99.3	57,655	101.7	81,864	97.6	123,462	830,197	6,016	34,284	93,143	102.8	6,155	96,349	9,419	33,427	62,730	94.4	10,863	171.6	27,435	106.0	
11	131,065	93.0	57,976	106.0	74,029	71.1	140,074	841,728	6,164	37,171	104,411	103.3	6,468	110,827	9,505	33,215	64,894	91.0	9,440	145.6	27,438	103.2	
12	135,522	81.7	57,152	90.2	78,370	76.4	92,017	826,197	5,943	32,823	100,293	90.0	6,699	109,750	9,167	31,553	68,823	82.6	8,318	132.9	27,389	101.7	
1	125,401	81.2	46,772	84.1	78,629	79.6	115,549	836,049	5,525	32,383	89,319	95.1	5,515	91,191	9,611	33,443	51,287	80.0	9,086	130.7	27,388	103.4	
2	109,742	70.7	41,668	71.6	68,074	70.2	30,770	815,021	5,937	35,560	96,602	89.9	6,173	94,766	9,171	29,803	69,272	92.0	7,927	121.3	27,355	103.2	
3	130,664	71.5	53,938	71.5	84,502	71.5	194,502	751,183	6,945	42,950	125,849	91.4	7,893	144,766	9,171	29,803	85,259	79.8	7,527	109.9	27,429	102.1	
4	108,656	66.6	43,524	63.5	65,132	68.9	104,410	755,249	5,249	30,155	85,068	91.5	5,235	83,266	9,545	31,724	64,085	97.6	6,496	131.1	27,627	102.6	
5	108,535	72.7	42,710	67.9	65,825	76.2	121,706	742,258	5,162	31,937	87,273	92.8	5,776	90,007	9,361	32,592	61,890	85.3	8,435	97.1	27,620	102.5	
6	98,928	62.1	37,700	59.9	61,228	63.6	125,448	715,738	5,186	31,998	81,177	85.3	5,483	92,302	9,518	33,984	61,268	75.4	6,237	101.0	27,540	104.1	
7	101,278	67.0	41,171	61.1	60,107	71.8	148,449	702,677	4,914	30,3													

お知らせ

【日工販ニュース表紙写真の公募について】

日工販事務局から再度のお知らせです。

7月号にも掲載しました通り、当該ニュースを楽しくまた手に取っていただきやすい機関誌にしたいという思いから、今年度から表紙にその季節折々の写真を掲載することとしています。

今年度分は日工販調査広報委員会のメンバーが撮影した写真を掲載していますが、来年度以降の表紙写真は“公募”形式により会員の皆様から広く募ってまいりますので、奮ってご応募ください。

【募集要領】

1. 対象写真

年5回の発刊月(5月、7月、11月、1月、2月)に合わせた写真(1枚以上)

※複数枚ご送付いただいた場合は、選定は事務局にて実施します。

※被写体は「風景」にこだわりません。季節を感じさせるものであれば何でも可。

2. 送付手段

以下要領により、電子データにてご送付をお願いします。

①日工販事務局宛てメールに添付：jmtda@nikkohan.or.jp

メール件名：「《日工販ニュース》表紙写真(応募)」

②大容量ファイル配信ツール(「FireStorage」など)等の利用で送付

③USBやCD等による送付(媒体返却を希望する場合は「返却要」のメモを同封してください)

※上記いずれの場合も、以下事項を必ず添えて下さい。

- ・「撮影された方の会社名・所属部署・役職・氏名」
- ・「掲載希望発刊月」
- ・「撮影した場所や対象(風景の場合)、あるいは写真のタイトル」

3. 採否の連絡

採用された写真をご送付いただいた方には、当該写真が掲載された「日工販ニュース」および御礼としてQUOカードを送付させていただきます。

採用の連絡は発送を以って代えさせていただきますが、後々の掲載に備えてご送付いただいた写真は事務局でストックしていくため、適用月に掲載されない場合でも不採用の連絡はいたしませんので予めご了承ください。

～私の健康法～



(株)高橋機械
経理課

鈴木 茉莉奈

「健康が一番」という言葉をよく耳にします。生活するうえで健康でなければ出来ない事も多々あると言われています。心身ともに健全でなければ健康と呼ぶことは難しいのではないのでしょうか。健康でいる事はとても大変な事だと私は感じます。

WHO (世界保健機関) が2018年に発表した世界平均寿命ランキングでは日本が1位となりました。世界の先進国と比較しますと、日本食は脂肪摂取量が少ない事、高度な医療制度が充実している事などが長寿国に繋がっています。

私が心がけている「健康法」は、週末1時間以上体を動かす事です。現在私が勤めている職場の仕事内容は「デスクワーク」の為、あまり動く機会がありません。その為、健康に良いと言われているウォーキングを始めました。しかし、天候が悪かったり用事があつたりすると継続的に行う事が出来ませんでした。また趣味の卓球や水泳にも挑戦しましたが、卓球は一人では出来ない、水泳だとお金が掛かる等と理由を付けてしまい何もしない日が続いていました。

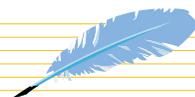
ある時友人にショッピングに誘われました。洋服を見ながらたくさんのお店を回っていると時間があっという間に過ぎていき、1時間以上体を動かしている事に気付きました。天候に左右されないだけでなく「ストレス」も感じない為、「精神的健康」にも繋がっていました。それから週末は、好きなウィンドウショッピングをする事で1時間以上運動する事が出来ています。この健康法について弊社社長にもお話しした所、最善の継続法だと好評をいただきました。

最後に、私には自慢出来る事が二つあります。それは視力が両目とも2.0である事、虫歯が一本もない事です。どちらも遺伝から来ているものと言われるかもしれませんが、数少ない私の自慢の健康箇所です。遠方を見る等して視力を落とさない事、バランス良くしっかり噛んで食べる事を心掛け、引き続き自慢出来るよう徹底して予防していきたいと思っております。





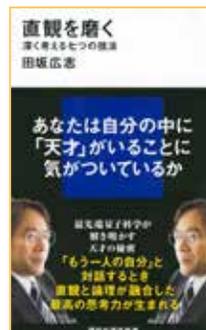
私の読書評



『直観を磨く～深く考える七つの技法～』 著者：田坂広志



(株)タナカ善
 本社 営業部
 部長
安岡 和彦



今回、『私の読書評』の寄稿依頼を頂いたとき、普段そんなに本を読まない私にという思いが少し有りましたが、今回紹介させて頂く本をたまたま少し前に耳にしたこともあり、普段なら興味が有っても読まなかったかもと思いつつ、今回このような依頼をいただき「じゃあこの本を読んで紹介するか」という気持ちになった次第です。

その本とは、田坂広志著「直観を磨く」です。

<あなたは自分の中に「天才」がいることに気がついているか>ということをどの様にして発見（思考力の生みかた）出来るかを教えてくれる、ハウツー本の一種ととらえ読み進めました。

これから急速に世の中に広がっていくAIは、論理思考と知識活用においては人間が全く敵わない能力を発揮するため、論理思考と知識活用の能力だけで考えることをしている人材は次第にAIに淘汰されていき、論理思考を越えた思考法と知識を越えた知恵を身につけた人材こそがAI時代に求められる新たな能力とされ、“考える”から“深く考える”へその深く考える技法を教えてくれています。

序話の直観と理論が融合したときの、最高の思考力が生まれる話から始まり、第一部では深く考えるための[七つの思考法]を第一話から第八話までの話で、「論理思考の初級課程とは」「中級課程とは」「上級課程とは」を、問題の「環境構造」を俯瞰しながら考える をテーマに論理思考を環境理論、問題の回帰の思考法などの初級課程、水平知性、体験知性、多重人格の思考法などの中級課程、自己対話の思考法なる上級課程へと様々な角度からの考え方から賢明なもう一人の自分と対話する事ができるか、天才思考法に出会えるか・・・が紹介されています。

第二部では、賢明なもう一人の自分と対話する[七つの技法]を筆者の体験を踏まえ、具体的、実践的な話をもとに、自己対話の技法を第一から第七の技法で紹介しています。

第三部では、賢明なもう一人の自分が現れる[七つの身体的技法]が、第一の「呼吸の整え法」から「音楽の不思議な力」、「群衆の中の孤独」、「自然この浄化力に身を浸す」、「思考のためだけに散策をする」、「瞑想が自然に起こるのを待つ」、最後に「全てを託すという心境で祈る」という方法で紹介され、終話の「あなたの中に天才がいることに気がついているか」と締めくくっています。

この本では、どうすれば人間は深く考えることができるのか、いかにすれば人間は直観力を身につけることができるのかを一流のプロフェッショナルだけが知る思考法、技法を伝授してくれていると思います。またこの本は字も少し大きく、大事なところは太字になっていてそれほどストレスなく読みきれる本だと感じます。

現在、私たちを取り巻く環境は厳しい状況にあり、自己を成長させていく糧になればとこの本を紹介させていただきました。

海外だより

Sumitomo Mitsui Finance and Leasing Co., Ltd. New York Branch

Vice President 衣畑 隼

三井住友ファイナンス&リース(株)のニューヨーク支店は2014年に設立した、当社の海外拠点の中では最も新しい拠点の1つです。人種のサラダボウルといわれるアメリカらしく、70名近い個性溢れる様々な人種のスタッフが勤務しております。当地では工作機械を始め、建設機械、トラック・トレーラー、IT機器等の販売金融を手掛けております。アメリカは近代リース発祥の地で設備投資におけるリースの比率も日本よりも高く、また全てにおいて巨大なマーケットが存在しておりビジネスチャンスも無数に存在しています。既存のビジネスモデルだけに囚われず、どんどん新しいことを始めていくことを当社として心がけています。



“ニューヨーク支店”となっておりますが担当エリアはアメリカ全土です。国が広いので現地の営業マンたちはホームオフィスで働き、普段は電話やメールでのやり取りを中心としていることから日本で働くのとはまた違った仕事の難しさがあります。アメリカ人はイメージ通り積極的かつ自主的な一方で、自分の任された仕事以外になると急に消極的になります。そういった人たちと過ごす毎日は大変ですが、様々な経験、バックグラウンドをもった人たちと働ける日々は刺激的で、良い経験となっています。またNYと日本の時差は夏が13時間、冬が14時間も離れています。そのため東京本社や日本のお客様とのやり取りも実質一日遅れのレスポンスになってしまうため、今まで経験したことのないような仕事のやりにくさも感じています。

ニューヨークに赴任して3年が経とうとしています。私自身幼少期をアメリカ中西部で過ごしたので、アメリカの生活には慣れていくつもりでしたが、満員電車やバスに揺られながら通勤するニューヨークでの生活は想像していたアメリカの生活とは全く違って、むしろ日本に近いなと感じています。しかしビジネスカルチャーという意味でも驚く場面が多々あります。例えばですが、初対面でお客様とお打ち合わせするときでもコーヒー片手に現れ、足を組みながらトークするアメリカ人の姿は、私たち日本のビジネスマンからするとやはり違和感がありますが、最近は少しずつ慣れてきた気がします。

私は新入社員の頃から工作機械のリースに携わり、アメリカでも引き続き担当させて頂いております。工作機械メーカーや販売代理店の皆様ほど機械に関する専門的な知識は持ちあわせていないものの、アメリカの製造業のお客様はエネルギーで、工場へお邪魔させて頂くのも毎回楽しく、色々勉強させて頂いております。特に若い経営者の方からは新しい機械、新しい技術を取り入れてどんどんと発展させていこう、という強い気持ちを感じることができます。

これを執筆している4月のニューヨークは新型コロナウイルスの影響で外出禁止命令が出ている真っ只中で、医療現場の崩壊が危惧されています。リーマンショック並み、あるいはそれ以上の世界経済の大きな影

響が懸念されますが、同時にテレワークや時差出勤など、働き方改革をする良い機会でもあると感じています。苦しい時期を全員で乗り越えるべく、引き続きリース会社としてメーカー・販売代理店の皆様の販売のサポートをさせて頂きたく考えております。



前列左から2番目が筆者

会員消息

社名変更

《賛助会員》

(株)アマダマシンツール → (株)アマダマシナリー (2020年4月1日～)

代表者 代表取締役社長 田所 雅彦
〒259-1116 神奈川県伊勢原市石田200
電話 0463-96-3351 (代表)

三菱日立ツール(株) → (株)MOLDINO (2020年4月1日～)

代表者 代表取締役社長 菊池 仁
〒130-0026 東京都墨田区両国4-31-11 (ヒューリック両国ビル 8階)
電話 03-6890-5101

退会

《東部地区正会員》 (株)ナチ常盤 (2020年3月31日)

《賛助会員》 (株)カワイエンジニアリング (2020年3月31日)

編集後記

● 一体全体 この世の中はどうなってしまいうんだろうか！？

年が明けて1月の内は業界の市況も厳しい年になりそうだ、しばらくは我慢の覚悟もしていたところに自然災害とも言える新型コロナウイルスが世界的に猛威を振るい、わずか1カ月の間に世の中の動きをここまでフリーズさせてしまうと全く想像できませんでした。

緊急事態宣言が発出され、我々が生業とするビジネスでは全てが停滞しとても先を見通せる状況にはありませんが、このコロナ禍が最終的に終息する過程において我々のビジネスを含む社会システムが大きな変革を強いられる可能性は大いにあると思われまます。

実際に終息までどの程度の時間が必要なのかわかりませんが、社会的価値が変わり、働き方・暮らし方を強制的に変革していくこととなり、我々は企業としてまた個人としてそれらの変革に対応していかななくてはなりません。

ダーウィンの進化論でも唯一生き残るのは、変化に対応できる者とされておりまます。

単にStay Home するのではなく自らがゲームチェンジャーになるべく想像力と創造力を駆使して準備をしないといけないと思いまます。

コロナ禍の緊急時においてリスクを冒して通常以上に業務を強いられておられる医療従事者の方々の献身に心より感謝いたしまます。(永田)

● 新型コロナウイルスによる緊急事態が宣言されて1週間、未だ感染者数はピークアウトすることなく重大な局面が継続している状況です。そんな中、在宅勤務が2週間を過ぎようとしています。ネットワーク経由のTV会議を毎日実施していますが、通信のクオリティはいまひとつですが、慣れれば意思疎通もはかれ大いに役立つことが体感できました。職種にもよるのですが、今後は在宅勤務がより身近になるのではと思いまます。ただ、無くなった通勤時間は早朝の散歩とお家の仕事で埋まり、時間的な余裕にほとんど差は感じまません。

経済減速、オリンピック延期など、はじめの武漢からは想像すらできませんでしたが、今はひたすら私に出来る”人との接触を避ける在宅勤務”を遵守していきまます。(森田)

日工販ニュース May 2020

2020年6月1日発行

発行 日本工作機械販売協会
〒108-0014 東京都港区芝 5-26-30 専売ビル3階
電話 03-3454-7951 FAX 03-3452-7879

発行責任者 専務理事 中島和彦

編集 日工販調査広報委員会
委員長 永田俊哉 (丸紅テクノシステム(株))
委員 君村義人 (伊藤忠マシンテクノス(株))
中村龍二 (株トミタ)
稲垣誠人 (三菱商事テクノス(株))
森田一志 (株牧野フライス製作所)
福島 透 (三井住友ファイナンス&リース(株))